**Борьба с коррупцией**

Средства борьбы с коррупцией в основное подразделяются на два вида - предупредительным или мягкие методы, и реакционные или жесткие методы. В число мягких методов входят, например, обучение, персональная политика (напр. ротация) и организационно-культурное развитие, а также определенные механизмы контроля. К числу жестких методов можно отнести законы и наказания. В борьбе разных государств против коррупции применяются различные методы. Так, для этой цели разработаны телевизионные и радиопередачи, социальные кампании, обучающие курсы, информация для общественности, правовые акты, исследования коррупции, информационные буклеты, дополнения к законам и пр..

Четкой позиции, какой из методов борьбы против коррупции является самым результативным, не существует. Одни и те же методы не обязательно должно подходить для различных культур. В то же время общеизвестно, что свобода средств массовой информации, доступность необходимой информации и пр. являются предпосылками для снижения коррупции.

**На сегодняшний день выделяют 3 стратегии противодействия коррупции:**

1. Общественное осознание опасности коррупции и ее последствий

2. Предупреждение и предотвращение коррупции

3. Верховенство закона и защита прав граждан.

Существуют основы, без которых коррупцию победить невозможно. Первое: при отсутствии независимых средств массовой информации с ней бороться бессмысленно, потому что никакая коррумпированная власть без внешнего общественного контроля не сможет себя переделать. СМИ должны постоянно подогревать эту проблему, держать ее на виду, показывать, что государство борется с коррупцией, благодаря этому будет происходить медленное, постепенное образование в это сфере, молодые люди будут осознавать, что взяточничество в России пресекается на корню, и уровень коррупции постепенно начнет падать.

**Уголовный кодекс Российской Федерации предусматривает два вида преступлений, связанных со взяткой:** получение взятки (ст. 290); дача взятки (ст. 291).

**ВЗЯТКОЙ МОГУТ БЫТЬ:**

Предметы - деньги, в том числе валюта, банковские чеки и ценные бу­маги, изделия из драгоценных металлов и камней, автомашины, продукты питания, видеотехника, бытовые приборы и другие товары, квартиры, дачи, загородные дома, гаражи, земельные участки и другая недвижимость.

Услуги и выгоды - лечение, ремонтные и строительные работы, сана­торные и туристические путевки, поездки за границу, оплата развлечений и других расходов безвозмездно или по заниженной стоимости.

Завуалированная форма взятки - банковская ссуда в долг или под видом погашения несуществующего долга, оплата товаров, купленных по за­ниженной цене, покупка товаров по завышенной цене, заключение фиктив­ных трудовых договоров с выплатой зарплаты взяточнику, его родственни­кам, друзьям, получение льготного кредита, завышение гонораров за лекции, статьи, и книги, «случайный» выигрыш в казино, прощение долга, уменьше­ние аренд­ной платы, увеличение процентных ставок по кредиту и т.д.

**КТО МОЖЕТ БЫТЬ ПРИВЛЕЧЕН К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТ­ВЕН­НОСТИ ЗА ПОЛУЧЕНИЕ ВЗЯТКИ?**

Взяткополучателем может быть признано только должностное лицо - пред­ставитель власти или чиновник, выполняющий организационно-распо­ряди­тельные или административно-хозяйственные функции.

Представитель власти - это государственный или муниципальный чи­новник любого ранга - сотрудник областной или городской администрации, мэрии, министерства или ведомства, любого государственного учреждения, право­охранительного органа, воинской части или военкомата, судья, проку­рор, следователь и т.д.

Лицо, выполняющее организационно-распорядительные или админи­стра­тивно-хозяйственные функции - это начальник финансового и хозяйст­вен­ного подразделения государственного и муниципального органа, ЖЭКа, член государственной экспертной, призывной или экзаменационной комис­сии, директор или завуч школы, ректор ВУЗа и декан факультета и т.д.

**Гражданин, давший взятку или совершивший коммерческий подкуп, может быть освобожден от ответственности, если:**

* установлен факт вымогательства;
* гражданин добровольно сообщил в правоохранительные органы о соде­янном.

Не может быть признано добровольным заявление о даче взятки или коммер­ческом подкупе, если правоохранительным органам стало известно об этом из других источников.

**Заведомо ложный донос о вымогательстве взятки или коммерче­ском подкупе рассматривается Уголовным кодексом Российской Феде­рации как преступление и наказывается лишением свободы на срок до шести лет (ст. 306).**

Взятка может быть предложена как на прямую («если вопрос будет решен в нашу пользу, то получите………»), так и косвенным образом.

**НЕКОТОРЫЕ КОСВЕННЫЕ ПРИЗНАКИ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ВЗЯТКИ:**

1. Разговор о возможной взятке носит иносказательный характер, речь взят­кодателя состоит из односложных предложений, не содержащих откры­тых заявлений о том, что при положительном решении спорного вопроса он пе­редаст ему деньги или окажет какие-либо услуги; никакие «опасные» выра­жения при этом не допускаются.

2. В ходе беседы взяткодатель, при наличии свидетелей или аудио, ви­деотех­ники, жестами или мимикой дает понять, что готов обсудить возмож­ности решения этого вопроса в другой обстановке (в другое время, в другом месте).

3. Сумма или характер взятки не озвучиваются; вместе с тем соответст­вую­щие цифры могут быть написаны на листке бумаги, набраны на кальку­ляторе или компьютере и продемонстрированы потенциальному взяткополу­чателю.

4. Взяткодатель может неожиданно прервать беседу и под благовид­ным предлогом покинуть помещение, оставив при этом папку с материалами, конверт, портфель, сверток.

5. Взяткодатель может переадресовать продолжение контакта другому чело­веку, напрямую не связанному с решением вопроса.

Признаки коммерческого подкупа аналогичны признакам взятки.

**ВАШИ ДЕЙСТВИЯ В СЛУЧАЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ИЛИ ВЫМОГА­ТЕЛЬСТВА ВЗЯТКИ**

* вести себя крайне осторожно, вежливо, без заискивания, не допус­кая оп­рометчивых высказываний, которые могли бы трактоваться взятко­да­телем (взятковымогателем) либо как готовность, либо как категори­ческий отказ принять (дать) взятку;
* внимательно выслушать и точно запомнить предложенные Вам усло­вия (размеры сумм, наименование товаров и характер услуг, сроки и способы передачи взятки, форма коммерческого подкупа, последова­тель­ность решения вопросов);
* постараться перенести вопрос о времени и месте передачи взятки до сле­дующей беседы и предложить хорошо знакомое Вам место для сле­дую­щей встречи;
* не берите инициативу в разговоре на себя, больше «работайте на прием», позволяйте потенциальному взяткополучателю (взяткодателю) «вы­говориться», сообщить Вам как можно больше информации;
* при наличии у Вас диктофона постараться записать (скрытно) предло­же­ние о взятке или ее вымогательстве.



